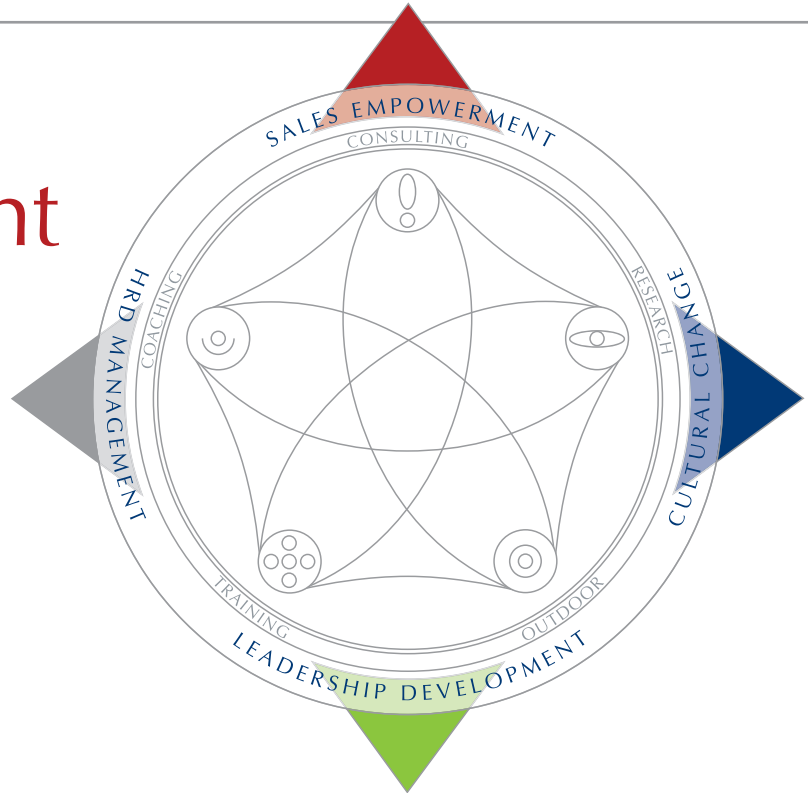




PERFORMANCE
& DEVELOPMENT

Sales Empowerment

Klassisches Vertriebstraining ist die Schulung in persönlichen, vertriebstechnischen und fachlichen Kompetenzen. Integriertes Sales Empowerment berücksichtigt Aspekte, die über diese klassischen Elemente hinausreichen: das Mit-einbeziehen der Führungskräfte, die Integration operativer Ziele sowie das Vernetzen traditionell einzelorientierter Vertriebspersonen stellen den Unterschied dar, der auch im Ergebnis den Unterschied macht.



ARGO entwickelt und implementiert Sales Empowerment Konzepte, die dem Unternehmen helfen, nachhaltige Vertriebsfolge zu erzielen.

► Referenzprojekte:

Bank Burgenland

Ein integriertes Förderpaket steigert Einzel- und Teamkompetenz, vernetzt Marktbearbeitung und steigert Verkaufszahlen gleichermaßen.

Niedermeyer

Potenzialorientiertes Lernen stützt den Vertriebsfolg und die Führungsleistung deutlich.

Bawag

Verkaufskompetenzen und Vertriebsorientierung der Mitarbeiter, sowie Erhöhung der Cross Selling Rate sind der messbare Erfolg.

Steiermärkische Bank und Sparkasse

Ein anspruchsvolles Potenzialassessment schafft ideale Ausgangsbedingungen für nachhaltiges Lernen künftiger Sales Manager in einem mehrstufigen, maßgeschneiderten Entwicklungsprogramm.



► Themen:



LEITBETRIEBE AUSTRIA

Sales Empowerment erfordert psychologische und kommunikationstechnische Kompetenzen

Psychologie

Psychologie und Kommunikationsphänomene im Verkauf
 Führen im Vertrieb mit SIZE Prozess®
 Verkaufen mit SIZE Prozess®
 Kundenbindung und Kundenenthusiasmus
 Customer Relationship Management
 Selbstmotivation und Selbstorganisation für Verkäufer
 Kundenservice, Reklamation und Bestellannahme
 Telefonische Terminakquisition
 Aktives Verkaufen, Ansprachestrategien
 Argumentation und Verhandlungsführung
 Einwandbehandlung
 Motivation und Überzeugung im Verkaufsgespräch
 Abschlussstärkung und Verhandlungsführung
 Preisgespräche
 Rhetorik und Präsentation für Verkäufer
 Verkaufen am Telefon
 Strategischer Verkauf

Technik

*Wir unterstützen
 Menschen und Organisationen,
 gemeinsam
 erfolgreich zu sein!*

